

Die Friedhelm Selbach GmbH: Ein Traditionsunternehmen mit technologischem Know-how „Made in Germany“. Unser mittelständisches Familienunternehmen gehört europaweit zu den führenden Herstellern von Kühl- und Zapfgeräten. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Standardgeräte und kundenspezifische Anlagen. Permanente Innovation, intelligente Lösungen und konsequente Qualitätspolitik haben uns zu einem verlässlichen und starken Partner gemacht. Unsere Kunden sind begeistert von unseren Leistungen und das ist Ansporn für uns, diese Erfolgsgeschichte fortzuschreiben.

Im Rahmen unserer weiteren Neuausrichtung suchen wir sofort eine/n

Vertriebs- und Marketingleiter (m/w/d) für Getränketechnologie und Kältetechnik

Zusammen mit Ihrem Team im Innen- und Außendienst betreuen Sie bekannte Getränkehersteller, Brauereien sowie Kunden aus Handwerk und Industrie. Als Vertriebsleiter sind Sie der wesentliche Repräsentant unseres Unternehmens gegenüber Schlüsselkunden und Vertriebspartnern im Ausland. Sie sind verantwortlich für die nachhaltige Entwicklung von Umsatz und Ertrag.

Ihre Hauptaufgaben sind:

- Unterstützung und Führung der etablierten Vertriebs- und Marketing-Mannschaft.
- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen – vor allem im Hinblick auf die Etablierung neuer Geschäfts- und Distributionspartner im Ausland.
- Planung, Durchführung und Kontrolle der Vertriebs- und Marketing-Aktivitäten.
- Erschließung neuer Geschäftsfelder durch den Einsatz unserer Produkte in neuen Märkten oder die Initiierung von Produktentwicklungen für bestehende Märkte.

Ihr Profil:

- Sie setzen sich selbst und Ihrem Team klare Ziele und verfolgen diese konsequent und systematisch.
- Sie haben ein Talent dafür, hochwertige, technische Produkte erfolgreich zu verkaufen.
- Sie verfügen optimaler Weise über Anwendungs- und Branchenkenntnisse (Getränketechnologie, Kältetechnik, ...)
- Sie können ein abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium nachweisen (z. B. BWL, Wirtschaftsingenieurwesen, ...).
- Sie überzeugen mit Ihrem souveränen und sympathischen Auftreten und Ihrem ausgeprägten Verhandlungsgeschick.
- Sie sind jederzeit ein verlässlicher und glaubwürdiger Partner.
- Sie sprechen verhandlungssicheres Deutsch und Englisch auf B2-Level. Optimal wären weitere Sprachkenntnisse (z. B. Französisch oder Spanisch).
- Sie denken strategisch, systematisch und prozessorientiert.
- Sie sind „fit“ im Umgang mit ERP-Systemen – z. B. SAP Business One
- Sie sind sicher im Umgang mit dem PC und allen gängigen MS-Office-Programmen.

Was uns wichtig ist:

- Wir sind ein Team. Bei uns darf jeder ein Held sein.
- Wir möchten vertrauen, nicht kontrollieren.
- Wir begegnen uns auf Augenhöhe und unterstützen uns gegenseitig.

Unser Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine langfristig ausgerichtete Anstellung.
- Wir bieten Ihnen eine leistungsgerechte Bezahlung und einen Dienstwagen inkl. Privatnutzung.
- Wir bieten Ihnen ein kollegiales Miteinander und kurze Entscheidungswege in unserem familiär geführten Unternehmen.

Sie wünschen sich eine verantwortungsvolle Position bei einem erfolgreichen Mittelständler?

Dann schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin bitte per E-Mail. Ihre Unterlagen werden wir gemeinsam mit unserem Recruiting-Partner Oliver Nixdorf (Inhaber von NIXDORF CONSULTING, www.nixdorf-consulting.com) sichten. Er unterstützt uns bei der Besetzung dieser wichtigen Position. Wir, das gesamte Team der Friedhelm Selbach GmbH, freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

Friedhelm Selbach GmbH
Frau Beate Fuhrmeister
Heisenbergstr. 5
42477 Radevormwald
Telefon: 02195 / 6801-137
personal@selbach.com

