

Die Friedhelm Selbach GmbH: Ein Traditionsunternehmen mit technologischem Know-how „Made in Germany“. Unser mittelständisches Familienunternehmen gehört europaweit zu den führenden Herstellern von Kühl- und Zapfgeräten. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Standardgeräte und kundenspezifische Anlagen. Permanente Innovation, intelligente Lösungen und konsequente Qualitätspolitik haben uns zu einem verlässlichen und starken Partner gemacht. Unsere Kunden sind begeistert von unseren Leistungen und das ist Ansporn für uns, diese Erfolgsgeschichte fortzuschreiben.

Im Rahmen unserer weiteren Neuausrichtung suchen wir sofort eine/n

Vertriebsprofi im Außendienst (m/w/d) für Getränketechnologie und Kältetechnik

Als Vertriebsprofi im Außendienst (m/w/d) betreuen Sie bekannte Getränkehersteller, Brauereien sowie Kunden aus Handwerk und Industrie. Als Aushängeschild unseres Unternehmens sind Sie der erste Ansprechpartner „für alle Fälle“. Sie sind verantwortlich für die Hälfte des deutschen Vertriebsgebietes (Nord-, Ost- und Westdeutschland) und übernehmen eigenverantwortlich den Vertrieb unserer Produkte sowie die Betreuung unserer Kunden.

Ihre Hauptaufgaben sind:

- Betreuung unserer Bestandskunden vor Ort und der Aufbau neuer Kundenbeziehungen.
- Aktive Marktbeobachtung und Planung bzw. Umsetzung des weiteren Markt-/Kundenangangs.
- Entwicklung nachhaltiger - auch individueller - Lösungen in Zusammenarbeit mit unseren Kunden und den internen Fachabteilungen.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über fundierte Branchenkenntnisse oder sind Experte für Kältetechnik und/oder Getränketechnologie.
- Sie können eine abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Berufsausbildung oder ein vergleichbares Studium nachweisen.
- Sie konnten bereits Berufserfahrung im Außendienst sammeln.
- Sie überzeugen mit Ihrem souveränen und sympathischen Auftreten und Ihrem ausgeprägten Verhandlungsgeschick.
- Sie setzen sich klare Ziele und verfolgen diese konsequent und systematisch.
- Sie sind erfolgsorientiert und arbeiten absolut selbstständig und eigeninitiativ.
- Sie haben ein Talent dafür, hochwertige, technische Produkte erfolgreich zu verkaufen.
- Sie sind jederzeit ein verlässlicher und glaubwürdiger Partner.
- Sie sprechen verhandlungssicheres Deutsch. Optimal wären Englischkenntnisse auf B2-Level.
- Sie sind sicher im Umgang mit dem PC und allen gängigen MS-Office-Programmen.

Was uns wichtig ist:

- Wir sind ein Team. Bei uns darf jeder ein Held sein.
- Wir möchten vertrauen, nicht kontrollieren.
- Wir begegnen uns auf Augenhöhe und unterstützen uns gegenseitig.

Unser Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine langfristig ausgerichtete Anstellung.
- Wir bieten Ihnen eine leistungsgerechte Bezahlung und einen Dienstwagen inkl. Privatnutzung.
- Wir bieten Ihnen viele Schulungen und die Unterstützung durch ein starkes Team.
- Wir bieten Ihnen beliebte Produkte und einen großen Gestaltungsspielraum.
- Wir bieten Ihnen ein kollegiales Miteinander und kurze Entscheidungswege in unserem familiär geführten Unternehmen.

Sie verfügen über die notwendigen Branchen- und Fachkenntnisse und wünschen sich eine verantwortungsvolle Position bei einem erfolgreichen Mittelständler?

Dann schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin bitte per E-Mail an unseren Partner NIXDORF CONSULTING, den wir mit der Besetzung dieser Position beauftragt haben. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

NIXDORF CONSULTING
Oliver Nixdorf
Fon +49 171 96 96 555
Mail office@nixdorf-consulting.com
Web www.nixdorf-consulting.com

im Auftrag der
Friedhelm Selbach GmbH
www.selbach.com

